



Artículo corto

Libertad económica y movilidad social: ¿qué significa para Puerto Rico?

Justin T. Callais

Department of Economics and Finance, University of Louisiana at Lafayette, Lafayette, Luisiana, EE. UU.
justin.callais@louisiana.edu

Información del artículo

Historia del artículo:

Recibido 2 diciembre 2022
Aceptado 11 mayo 2023
Disponible en línea 20 mayo 2023

Palabras clave:

Movilidad social Hacer negocios
Libertad económica
Regulación

DOI:

<https://doi.org/10.53095/13582011>

URL:

<https://institutodelibertadeconomica.org/libertad-economica-y-movilidad-social-que-significa-para-puerto-rico>

Citación:

Callais, J. T. (2023, mayo 20). *Libertad económica y movilidad social: ¿qué significa para Puerto Rico?* Instituto de Libertad Económica. <https://doi.org/10.53095/13582011>

Destacados

La libertad económica tiende a ser importante para la movilidad social y de ingresos.

Específicamente, unos sistemas legales confiables, la protección de los derechos de propiedad y las regulaciones menos onerosas aumentan las posibilidades de mejorar la posición económica.

Puerto Rico ocupa un lugar muy bajo en registro de propiedad y pago de impuestos, áreas claras de mejora que pueden aumentar la movilidad de ingresos.

Artículo

La libertad económica o la capacidad de participar en el intercambio voluntario es vital para el desarrollo económico en todo el mundo. Numerosos estudios académicos han demostrado que los países con mayores niveles de libertad económica tienen mejores niveles de vida en general.¹

La relación entre libertad económica y desigualdad de ingresos es desconcertante. Conceptualmente, nos preocupamos por la desigualdad de ingresos, porque habla de las barreras existentes para mejorar la situación de vida: la movilidad social. Según el World Economic Forum,² la movilidad social puede entenderse como el movimiento en circunstancias personales ya sea «hacia arriba» o «hacia abajo» de un individuo en relación con sus padres. Previamente, poco o ningún trabajo había vinculado directamente la libertad económica con la movilidad social y de ingresos.

Vincent Geloso y yo buscamos probar la relación entre libertad económica y movilidad social en un capítulo del informe anual *Economic Freedom of the World 2021* (EFW) del Fraser Institute.³ Utilizamos el *Global Social Mobility Index* (GSMI) del World Economic Forum para medir la movilidad. El GSMI se divide en diez pilares considerados importantes para la movilidad social en general. Estos pilares se centran en los resultados de la salud, el acceso y la calidad de la educación, el acceso a la tecnología, las oportunidades y condiciones laborales, la protección social y las instituciones inclusivas. El EFW, nuestra medida de la libertad económica, se divide de manera similar en cinco áreas: tamaño del gobierno, sistema legal y protección de los derechos de propiedad, política monetaria sólida, libertad para comerciar internacionalmente y calidad regulatoria.

En la Figura 1 resumo los resultados de nuestro capítulo, en el que encontramos que la libertad económica en su conjunto influye en la movilidad general; pero más específicamente en la educación, la tecnología y las instituciones inclusivas. Al observar más detenidamente las cinco áreas de la libertad económica del EFW, es cuando los resultados se vuelven más interesantes. El sistema legal y los derechos de propiedad (Área 2) es el predictor más fuerte de la movilidad social ascendente de los cinco, seguido de cerca por la regulación (Área 5) y la libertad para comerciar internacionalmente (Área 4).

Los sistemas legales de alta calidad y la protección de la propiedad privada aumentan todos los pilares de la movilidad social, excepto dos. Las regulaciones flexibles que no sobrecargan innecesariamente a las empresas y los emprendedores corresponden a una mayor movilidad, como una mejor salud, una educación de mayor calidad, mejores condiciones laborales e instituciones inclusivas.⁴ La Figura 2 es un gráfico de dispersión que muestra una relación negativa entre la libertad económica y la *inmovilidad* de los ingresos.

¿Qué significa exactamente esto para Puerto Rico y sus ciudadanos? Para responder a esta pregunta, primero tenemos que hablar de las barreras institucionales puestas por el gobierno de Puerto Rico y cómo esto puede influir en la movilidad social y de ingresos de sus ciudadanos.

¹ Ver Hall y Lawson (2014), para un resumen. <https://onlinelibrary.wiley.com/doi/full/10.1111/coep.12010>.

² Disponible en <https://www.weforum.org/reports/global-social-mobility-index-2020-why-economies-benefit-from-fixing-inequality>.

³ Este estudio del Fraser Institute puede consultarse en <https://www.fraserinstitute.org/studies/economic-freedom-promotes-upward-income-mobility>.

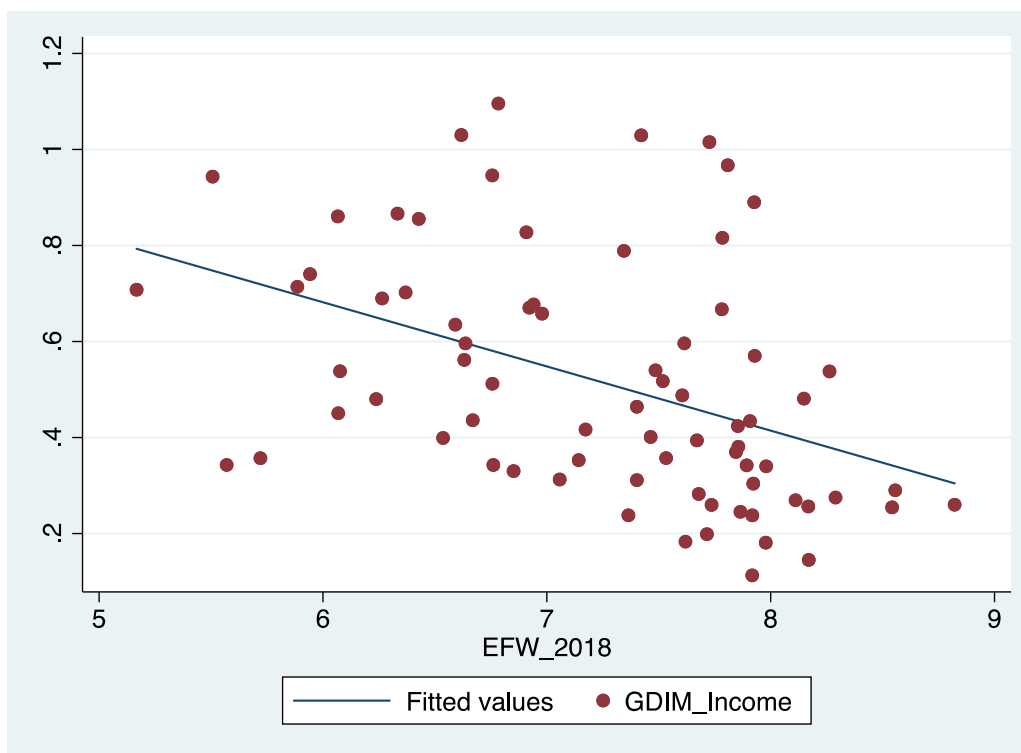
⁴ Geloso y yo también hemos probado el vínculo entre la libertad económica y la movilidad de ingresos en otro trabajo. Ver Callais, J. T., & Geloso, V. (2022). Intergenerational income mobility and economic freedom. *Southern Economic Journal*, 1–22. <https://doi.org/10.1002/soej.12611>.

Figura 1: Vinculación de la libertad económica a los pilares de la movilidad social⁵

Pillar	Economic Freedom	Area 1 Size of Government	Area 2 Legal System and Property Rights	Area 3 Sound Money	Area 4 Freedom to Trade Internationally	Area 5 Regulation
Social mobility	+		+			+
[1] Health			+		+	+
[2] Education Access			+			+
[3] Education Quality and Equity	+		+		+	+
[4] Lifelong Learning	+		+		+	+
[5] Technology Access	+		+			
[6] Work Opportunities		+				
[7] Fair Wage Distribution						
[8] Working Conditions			+			+
[9] Social Protection		-	+			
[10] Inclusive Institutions	+		+		+	+

Note: *** p < 0.01, ** p < 0.05, * p < 0.1.

Figura 2: Libertad económica y movilidad intergeneracional de ingresos



⁵ Callais, J. T., & Geloso, V. (2021). Economic freedom promotes upward income mobility. In Gwartney, Lawson, Hall, & Murphy, *Economic freedom of the world 2021: Annual report*. Fraser Institute. <https://www.fraserinstitute.org/studies/economic-freedom-promotes-upward-income-mobility>.

Aquí enfoco específicamente las dos áreas que tienen la relación más fuerte con la movilidad: el sistema legal y los derechos de propiedad, y la regulación. El informe *Doing Business* del Banco Mundial, que es una de las principales fuentes de datos para estas dos áreas en el índice EFW del Fraser Institute, incluye a Puerto Rico. Para fines del estudio, esto es una suerte ya que puedo vincular directamente aspectos de la libertad económica que importan para la movilidad con datos sobre Puerto Rico.

Dentro del sistema legal y los derechos de propiedad, *Doing Business* contiene información sobre (i) el cumplimiento legal de los contratos (el tiempo y el costo monetario asociado con el cobro de deudas) y (ii) los costos regulatorios de la venta de bienes inmuebles. Ambos son conceptualmente importantes para la movilidad, ya que los que se encuentran en la parte inferior de la escala de ingresos son los más afectados por «pérdida» excesiva en el cobro de deudas o la compra y venta de propiedades, ya que el valor marginal de esos dólares «perdidos» es más alto para un empresario en ciernes, pobre, que una empresa más grande o una persona acomodada. Dentro de la regulación, el informe tiene información sobre las regulaciones del mercado laboral, con diferentes aspectos que incluyen regulaciones de contratación y horarios, así como el costo obligatorio del despido de trabajadores. El Banco Mundial también recopila datos sobre regulaciones comerciales, medidas a través de la creación de empresas, la regulación de licencias y el costo del cumplimiento tributario.

Según el último informe *Doing Business*, Puerto Rico ocupó el puesto 65 de 190 con una puntuación de 70.1 (de 100). Esto sitúa a Puerto Rico ligeramente por encima de Colombia (67), pero notablemente mejor que países como Panamá (86), República Dominicana (115), Haití (179) y Venezuela (188). En comparación con este conjunto de países, Puerto Rico obtiene un puntaje relativamente bueno. Esto habla de las oportunidades que tienen los puertorriqueños para mejorar su estatus económico y social; sin embargo, ocupar el puesto 65 en el mundo sugiere mucho espacio para mejorar. Al observar las áreas específicas relevantes para la libertad económica (y, por lo tanto, la movilidad), vemos algunos mecanismos claros de reforma potencial.

En el lado positivo, Puerto Rico obtiene muy buenas puntuaciones (en comparación con los cinco países mencionados anteriormente) en el cumplimiento de contratos (70 en general, 1° dentro del grupo) y en iniciar un negocio (59 en general, 2° dentro del grupo). Hacer cumplir los contratos con éxito es crucial para las pequeñas empresas que necesitan fondos para operar. La mayoría de las pequeñas empresas fracasan rápidamente, de modo que recuperar los fondos adeudados de manera económica es vital para los empresarios que, al margen, están constantemente a un trimestre de cerrar. Antes de hacer cumplir un contrato comercial, hay que comenzar un negocio. Este aspecto es de vital importancia, ya que el riesgo asociado a una nueva empresa es exactamente el tipo de cosa que puede sacar a los de abajo de una mala situación. Si las barreras de entrada son innecesariamente altas, solo aquellos con medios económicos o políticos pueden tener una oportunidad de prosperar. Este tipo de regulaciones protegería a los que están arriba, acabando con las posibilidades de las personas pobres de mejorar su propia posición económica.

Por otro lado, Puerto Rico se ubica entre los últimos del mundo en el registro de propiedades (161 en general, 5° dentro del grupo) y pago de impuestos (163 en general, 4° dentro del grupo). El registro de propiedades y la creación de empresas, aunque se miden como aspectos distintos en el informe *Doing Business*, están estrechamente relacionados. Poder transferir propiedades fácilmente es una forma en que las empresas pueden expandirse, por lo que Puerto Rico claramente tiene un largo camino por recorrer en este sentido. Por otro lado, el pago de impuestos elevados puede desalentar a los empresarios al reducir las ganancias en el mercado. Estar tan bajo en el mundo perjudica a las pequeñas empresas y reduce las posibilidades de que las personas mejoren su situación económica.

En general, Puerto Rico se encuentra en una posición buena en cuanto a proporcionar las estructuras institucionales que permiten la actividad empresarial y de mercado, lo que puede aumentar la movilidad social y de ingresos; sin embargo, si Puerto Rico quiere brindar aún más oportunidades a sus ciudadanos, debe enfocarse principalmente en mejorar la facilidad para registrar y transferir propiedades, así como reducir sus impuestos y simplificar el cumplimiento tributario.

© 2023 Justin T. Callais. Publicado por el Instituto de Libertad Económica. Este es un artículo de acceso abierto bajo una licencia Creative Commons Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0 International (<https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/>).

OPEN ACCESS

